

FORMATIONS OFFERTES AUX ENTREPRENEURS EN AFFAIRES OU EN DEVENIR

- Durée : 3,5 heures, de 8 h 30 à 12 h 00
- Clientèle : Les formations s'adressent en priorité aux personnes en démarrage d'entreprise et aux travailleurs autonomes, mais s'adressent également aux petites entreprises déjà démarrées et à toutes personnes désireuses d'approfondir ses connaissances.
- Lieu : *Centre culturel du Complexe Val d'Espoir, secteur de Saint-Janvier
17700, rue du Val d'Espoir, Mirabel QC J7J 1A1*
- Note : Si, les cours ne peuvent se donner au Centre culturel, ils se donneront par vidéoconférence. Aucun cours ne sera annulé ou remboursé en raison de la COVID.*
- Coût : **35 \$ par cours** (70 \$ pour les cours qui se donnent en deux parties)
- Participants : 8 à 35 personnes (en classe ou virtuel)
- Reconnaissance : Attestation de participation
- Date d'inscription : À partir du 8 septembre 2020

Les frais d'inscription sont payables :

- **EN PERSONNE** au Service de Mirabel économique, 17690, rue du Val d'Espoir, secteur Saint-Janvier à Mirabel avec votre formulaire d'inscription dûment complété **ET** votre paiement par chèque libellé à Ville de Mirabel **OU** en argent comptant ;

OU

- **PAR LA POSTE** à Mirabel économique, 17690, rue du Val d'Espoir, **C.P. 1140**, Mirabel QC J7J 1A1 (enveloppe incluant votre formulaire d'inscription dûment complété **ET** chèque libellé à Ville de Mirabel).

*Sur le formulaire d'inscription, n'oubliez pas d'entourer les numéros des cours désirés.
(Conservez une copie du formulaire d'inscription et de ces directives pour vos dossiers)*

Pour toute information complémentaire, veuillez communiquer avec
le secrétariat de Mirabel économique
au 450 475-2110 ou f.dion@mirabeleconomique.ca

Aucune réservation ou inscription par téléphone

Calendrier des formations 2020-2021

FORMATIONS OFFERTES AUX ENTREPRENEURS EN AFFAIRES OU EN DEVENIR		Septembre 2020	Octobre 2020	Novembre 2020	Décembre 2020	Janvier 2021	Février 2021	Mars 2021	Avril 2021	Mai 2021
<i>ENCERCLEZ LES NUMÉROS CORRESPONDANT À VOS CHOIX</i>										
↓										
1	POSITIONNEMENT D'ENTREPRISE M. Daniel Tanguay – Détail Formation	29								
2	DÉVELOPPEZ UNE MARQUE À VOTRE IMAGE M. Martin Ducharme, Nyvéo Branding		6							
3	INITIATION À LA COMPTABILITÉ M. Carol Gagnon – Les conférences en fiscalité CG inc.		13							
4	INITIATION À LA TENUE DE LIVRES ET REGISTRES (EXCEL) Carol Gagnon – Les conférences en fiscalité CG inc.		20							
5	LA FISCALITÉ SIMPLIFIÉE (2/2) Carol Gagnon – Les conférences en fiscalité CG inc.		27 29							
6	TAXES, TPS ET TVQ Carol Gagnon – Les conférences en fiscalité CG inc.			3						
7	COMMENT LIRE ET ANALYSER SES ÉTATS FINANCIERS Mme Mélanie Therrien, CPA – Amyot et Gélinas			10						
8	MARKETING DE BASE M. Serge Comtois – Chose Formation			17						
9	LES ASPECTS LÉGAUX Me Marc Côté – cabinet d'avocats Labelle, Côté, Tabah et associés			24						
10	TECHNIQUES DE VENTE (2/2) Mme Mélanie Dumais – Maz Communications				1 3					
11	LA TÊTE À OUTILS (TAO) M. Serge Comtois – Chose Formation					12				
12	COMMENT FACTURER AVEC PLAISIR Mme Marie Brouillet, coach					19				
13	ENGAGEZ SA COMMUNAUTÉ SUR LES MÉDIAS SOCIAUX M. Derick Fonseca – Le Bon Plan						2			
14	LA PUBLICITÉ SUR FACEBOOK Mme Valérie Martin – Le Bon Plan						9			
15	RÉDIGER UNE INFOLETTRE PERFORMANTE ET COMMUNIQUER SON MESSAGE Mme Valérie Martin – Le Bon Plan						16			
16	RENDRE VISIBLE LOCALEMENT SON ENTREPRISE SUR INTERNET SANS FRAIS Mme Marylou Durocher – Axe Notoriété						23			
17	ÉLABORATION D'UN PLAN STRATÉGIQUE (SWOT) M. Serge Comtois – Chose Formation							2		
18	PERFECTIONNEZ VOTRE TECHNIQUE DE RÉSEAUTAGE M. Julien Roy – Face à Face Marketing							9		
19	DÉVELOPPEZ VOTRE ENTREPRISE GRÂCE À L'EXPÉRIENCE CLIENT M. Pierre Cardinal – Axel Stratégies							23		
20	GESTION DU STRESS Mme Mélanie Dumais – Maz Communications								13	
21	MIEUX EMBAUCHER Mme Julie Hamel - K•2RH								20	
22	L'INTELLIGENCE ÉMOTIONNELLE : L'ART DE SE GÉRER AVANT DE GÉRER LES AUTRES ! Mme Johanne Panneton – Chose Formation								27	
23	LA PUISSANCE DE LA MISSION ET VISION D'ENTREPRISE Mme Marie-France Nault – Sphère Coaching									4
24	GESTION DU TEMPS ET DES PRIORITÉS Mme Julie Hamel - K•2RH									11

NOM : _____ TÉLÉPHONE : _____

ADRESSE : _____ CODE POSTAL : _____

ENTREPRISE : _____ COURRIEL : _____

PAIEMENT PAR CHÈQUE :

COMPTANT :